

# アフィリエイト 初心者が 稼ぐための 無料ブログ活用法

毎月 100 万円稼ぐ！ネット起業攻略マニュアル

## 著作権について

当レポートは、日本国の著作権法で保護されている著作物です。

本書の取り扱いには、以下の点にご注意下さい。

- ◆当マニュアルの著者は、毎月 100 万円稼ぐ！ ネット起業攻略マニュアルです。
- ◆毎月 100 万円稼ぐ！ ネット起業攻略マニュアルの書面による許可なく、本書の一部、または全部をあらゆる媒体（印刷物、電子ファイル、ビデオ、レコーダー等）で複製、流用転用、記載、転売することを禁じます。
- 特に第三者に渡すことを強く禁じます。

以上の項目に違反をした場合は、法的な手続きをとりますのでご注意ください。

## 免責事項

当レポートの内容は、著者のこれまでの経験をもとに

ノウハウをまとめたもので、あなたの利益を保証するものではありません。

当マニュアルを実践して、いかなる損害が発生しても、一切の責任を負いません。

あなたの自己責任で行うこととします。

## はじめに

無料レポートをダウンロードしていただき、ありがとうございます。

当レポートはアフィリエイトをこれから始めるところってというような方のために、簡単に実践できるアフィリエイトの方法をお伝えしていきたいと思います。

まず、アフィリエイトというのは、商品を紹介し、紹介先で商品が購入されたら自分の報酬になるというものです。

簡単にいうと、これにつきます。

このアフィリエイトでは、いかにして商品販売側のサイトに送り込むかがカギとなります。

そのためには、SEO やら PPC やらといろいろな手法があります。

とはいっても、SEO っていわれても何が何だか分からないですよ。

ですので、ここではあまりそのような専門的なものには深く触れないようにします。

あれもこれもお話ししてしまうと混乱するだけですから。

アフィリエイトをやっていけば、いずれはさっきあげた SEO や PPC というものに出会うことになるので、その時にまた知識を補充すればいいと思います。ちょっと話がそれました。

アフィリエイトでは自分のサイトで直接販売するのではなく、あくまで自分のサイトを経由してもらうというのがカギになります。

となると、どうやって自分のサイトにアクセスをかき集めていくか。

これがまず問題となります。

でも、アフィリエイトを始めたばかりの人だと、とりあえず適当に記事を更新していたらアクセス数は増えてくると思っている方が結構いるかもしれません。

でも、いざやってみたら全く思うようにいかず、やっぱり自分ではだめだと思って挫折してしまう・・・  
そういう方が初心者には結構多いです。

アフィリエイトは簡単に稼げるとかいう人いますが、それは違います。

はっきり言ってかなり地道な作業をしていかなければなりません。  
それを継続してこそ初めて稼げるようになるのです。

つまり、作業量に比例するわけです。  
ただ厄介なことは、完全な正比例ではなく、  
アフィリエイトにはタイムラグがあります。

サイトを作ったらその翌日に稼げるというようなものではなく、  
今日作ったのが1ヶ月後とかに稼げるようになるというわけです。  
ですので、このタイムラグを我慢できずに、アフィリエイトから退場してしまう人も多いです。

アフィリエイトで稼ぎたいなら継続して下さい！

それしか稼げません。

今稼いでいる人も歯を食いしばってその稼げない期間を乗り越えてきたから稼げるわけです。  
それを忘れないで下さい。

ちょっと前置きが長くなりました。

次から当レポートの本題に入っていきますね。

最後までよろしくお願いします。

## アフィリエイトする商品を決める

まず、あなたが何をアフィリエイトするのか。

その商品選びをします。

本当は売りたいモノが売れるとは限らないのですが、

まずはあなたの得意分野から始めるほうが継続しやすいと思いますので、

あなたが得意な分野から商品を探します。

では、どこで探すのか。

それは楽天がおすすめです。

楽天の楽天アフィリエイトというのは審査もほとんどなく登録も1分くらいで終わっちゃいます。

ですので、まずは楽天アフィリエイトから始めて下さい。

そこで、自分の売りたい商品を探します。

探し方としては、商品検索もいいですが、

出来る限り楽天市場のランキングを見て探して下さい。

ランキングに乗ってるということは売れている商品なわけですから、

当然アフィリエイトもしやすいです。

ちなみにランキングをみるなら【女性】のランキングをみるのをおすすめします。

なぜかというとネットショップの利用率は女性が圧倒的に多いからです。

市場の大きいところに参入するのはアフィリエイトでも鉄則ですから。

ニッチなのを攻めるのもありますが、最初からそれは無理です。

では、商品が決まりました。

次は何をするのかですが、ここからブログを作成していきます。

まず、無料ブログの役割をお話しします。

無料ブログでやることは、商品販売ページに送るメインサイトと、それを取り囲むサテライトサイトを作ることです。

流れとしてはサテライトサイトにアクセスを集め、それをメインサイトに流し、そこから商品販売ページに流します。

このサテライトサイトをいくつ作れるかがここではカギとなります。

やり方は様々ですが、メインサイトを徹底的に作りこみ、それ一本で勝負するやり方もあるにはあります。

ですが、それで勝つためには SEO の専門知識があるので、初心者では難しいです。それより、物量で勝負したほうが確実ですね。

また、メインサイト一本だと、それが飛んでしまうと稼げなくなりますが、サテライトから流す方法だとサテライトサイトが少し飛んだくらいでは稼ぎに影響しません。

その他大勢がアクセスを流してくれますから。

話を元に戻しますが、まず無料ブログでサテライトサイトを大量に作っていきます。

では、どのブログサービスで作るか。無料ブログで検索すれば大量に出てきますが、おすすめなのはこちら。

Seesaa ブログ <http://blog.seesaa.jp/>

FC2 ブログ <http://blog.fc2.com/>

269g <http://269g.jp/>

このあたりが稼いでいるアフィリエイトも利用している無料ブログですね。

ちなみに一番おすすめは Seesaa ブログです。

ここは1アカウントで100ブログくらい作れますし、管理も簡単です。

メインサイトも Seesaa ブログで作ってしまうことをおすすめします。

それで、サテライトブログですが、どういうブログにすればいいのかをお伝えしていきます。

まず、先ほどもお伝えしたように

サテライトブログはあくまでメインサイトにアクセスを送り込むためのものです。

となると、極力メインサイト以外のところにアクセスが逃げないようにすべきです。

そこで、ブログに表示させるコンテンツを限定します。

不要なものは極力削って下さい。

残すべきものは記事・カテゴリ・新着記事・ブログタイトルとブログの説明文・

リンク集(メインサイト・ブログランキングへのリンク)・RSSくらいです。

あとは不要です。

こうすることで、メインサイト以外の逃げ道がなくなります。

コンテンツの呼び名はサービスによって様々ですので、

ブログを開設する際にチェックして下さい。

これで、ブログの枠組みはできました。

ではサテライトブログの中身ですね

まず、先ほどにも少しお話したブログランキングの登録をします。

日本ブログ村 <http://www.blogmura.com/>

FC2 ブログランキング <http://blogranking.fc2.com/>

ブログランキングどっとねっと <http://blogranking.net/>

人気ブログランキング <http://blog.with2.net/>

ブログ村は審査があるので、ある程度記事を更新する必要があります。

他にも気に入りのブログランキングがあればそれも登録してください。

このブログランキングがアクセスの鍵でもありますので、3つは登録して下さい。

では、次にサテライトブログのタイトルや記事についてです。

当然この時点では商品が決まっているわけですから、やることは簡単です。

その商品が属するジャンルでブログを書けばいいわけです。

タイトル、記事を商品のジャンルで揃えて遣ります。



では、サテライトブログではどの程度の記事を書けばいいのか。  
量の問題ですね。

私はだいたい最初に3から4記事ほど記事を投稿します。

1記事の文章量としては多くて5行くらいです。

少ないと思われたかもしれませんが、サテライトなんでそれで十分です。

要はどれだけ沢山のサテライトブログで記事が更新できるかが、重要なわけですから、  
サテライトブログに投稿する記事はそれほど書く必要はありません。

1記事に時間を割くくらいならその分数を作ったほうがいいですから。

次に、メインサイトのお話をします。

メインサイトは商品販売ページにアクセスを流す大事なサイトですが、

ここでもよくあるのが、やたら文章に凝ったり、商品紹介を長々としたりするパターンです。

はっきり言います。

文章はどうでもいいです。

それより重要なのが画像です。

あなたが商品をネットで買う時に何に目が行きますか？

商品の説明でしょうか？

違いますよね。

画像です。

特に食品系などは画像がすべてともいえるでしょう。

ですので、メインサイトを作る前にまず売りたい商品そのものをあなたも買ってみましょう。

そして、届いた商品をカメラで撮って下さい。

そのいかにも買いましたよってような写真が重要です。

あなたしか持ってないコンテンツですから。

で、その写真を掲載して、後は感想を4, 5行書けばいいだけです。

それ以上の長い説明はいりません。

それをみたら、訪問者はこの人は本当に買ったんだなとおもって、販売ページに進んでくれます。

このようなアクセスが成約に結び付きやすいです。

余裕があるなら写真ありとなしで試してみるといいと思います。

明らかに売り上げが違いますから。

それで、これがメインサイトの中身です。

記事は1記事で十分だと思います。

メインサイトができたなら、次はサテライトブログからアクセスを流す必要があります。

その方法は簡単です。

サテライトブログにメインサイト関連の記事を書いて、リンクを張るだけです。

このようなサテライトサイトがたくさんあれば、メインサイトがたとえヤフーなどの

検索エンジンに認識されていなかったりしたとしても、アクセスが流れています。

サテライトサイト自体がブログランキングなどからアクセスを集めますから。

このように検索エンジンに左右されにくいアフィリエイトであれば、アフィリエイト知識がほとんどない方でもそれなりに成果があげられるのではないかと思います。

作業に慣れるまでは大変かもしれませんが、是非あきらめないで頑張ってください。  
最後までお読みいただき、ありがとうございました。

**アフィリエイト初心者が稼ぐための無料ブログ活用法**

<http://maga.gappori.net/>

**毎月 100 万円稼ぐ！ネット起業攻略マニュアル**